

LE BILAN DE SANTÉ PRÉDICTIF

« Plus vite la maladie est détectée tôt, plus les chances de guérison sont élevées » : c'est de cette manière que l'on pourrait résumer la proposition de Stéphane Ragusa, fondateur de PREDILIFE. En couplant des techniques médicales reconnues à des patterns mathématiques, le leader de la médecine prédictive vient ainsi fournir une approche aussi inédite que prometteuse.

Chefs d'entreprise : réalisez un check-up santé pour vos hommes et femmes clés !

Car si soigner la maladie est une chose, la prédire en est une autre : « chez PREDILIFE, notre ambition est de gérer la santé des individus, en amont des potentielles maladies auxquelles ils peuvent

être exposés. En somme, prévenir avant de guérir. Dans ce sens, nous prenons à contrepied la logique dominante des systèmes de santé, majoritairement basée sur le curatif, en proposant une approche que nous pouvons pratiquement comparer à une révolution copernicienne » explique dans un premier temps Monsieur Stéphane Ragusa.

Bilan de prévention personnalisé : La révolution Médicale !

Pionnière dans la conception et le développement de tests de prédiction de risque quant à la survenance de maladies graves, la société PREDILIFE joint le geste à la parole.

Qu'en est-il des actes ? La proposition d'un bilan de prévention, capable de définir, de prévenir et d'anticiper les risques de pathologies, et ce grâce à un parcours simple et rapide, le tout à travers une plateforme digitale permettant un véritable suivi personnalisé.

« En pratique, notre bilan unique permet d'identifier les principaux risques de cancers : du sein, du poumon, de la prostate, colorectal, mélanome ainsi que les maladies cardiovasculaires. Pour ce

faire, ce bilan intègre ainsi un test génétique salivaire mesurant plusieurs centaines de gènes liés au cancer. Pour faire suite à ce premier test, une téléconsultation avec un médecin permet alors de bénéficier d'un programme de prise en charge personnalisé, avec comme but final la diminution des principaux risques de pathologie » continue le Président.

Pour 780€ HT/personne, chaque dirigeant peut de cette manière offrir à l'ensemble de ses collaborateurs un bilan de santé complet, en 1h30 seulement !

Tout d'abord donc, une analyse génétique par prélèvement salivaire. Ici, un kit est envoyé au domicile du patient, avec en prime un génotypage d'échantillon réalisé par Eurofins, partenaire de PREDILIFE.



Stéphane Ragusa

Ensuite, les analyses de sang : hémogramme, sérologie Covid-19, bilan lipidique etc. Et ce, en plus de données cliniques complémentaires, pour une prise en compte totale du patient.

Enfin, chaque collaborateur profite donc in fine d'une téléconsultation, ainsi qu'une remise du bilan et des recommandations associées : « Dans ce sens, l'ensemble des résultats est accessible et téléchargeable sur notre plateforme sécurisée » explicite Monsieur Ragusa. « Concernant la téléconsultation, nous nous sommes appliqués

à mettre en place un processus offrant à chaque patient l'accompagnement d'un médecin référent. Après toutes ces étapes, nous identifions avec chaque collaborateur à risque la marche à suivre afin de prévenir au mieux les différents risques auxquels il peut être confronté ».

Avec cette proposition inédite et sans commune mesure en France, PREDILIFE est aujourd'hui portée au pinacle, avec à la clé, un intérêt grandissant de la part d'investisseurs conscients du potentiel industriel qu'induit une telle technologie.



Dates clés

- **2013** : Contrat avec BCSC pour l'accès à leur base de données sur 1 000 000 de femmes américaines.
- **2017** : Obtention d'un premier agrément FDA pour DenSeeMammo / Étude Riviera (NCT02997384) promue par Gustave Roussy et financée par l'ARC visant à montrer l'acceptabilité et la faisabilité d'une consultation de risque du cancer du sein en cabinets de ville.
- **2018** : PREDILIFE entre en bourse. Marquage CE pour MammoRisk et DenSeeMammo.
- **2019** : Lancement commercial en France et en Europe.
- **2020** : 8 commerciaux France et International.

Message aux investisseurs

Au-delà d'une proposition révolutionnaire axée sur la prédiction, PREDILIFE met également le doigt sur plusieurs autres problématiques majeures, dépassant très largement le spectre initialement adressé.

Entreprise au cœur de la médecine prédictive, l'approche de la société, à travers des dispositifs innovants basés sur l'Intelligence Artificielle et le Big Data, apparaît comme une prodigieuse source d'opportunités, notamment en ce qui concerne l'aspect industriel. À l'avant garde du secteur, PREDILIFE se présente ainsi comme une entreprise à la pointe mondiale du marché ; une future licorne française, profitant d'une avance objective sur les acteurs médiatiques de la Silicon Valley. Aurevoir Google et autre Apple ; PREDILIFE a tout simplement semé la concurrence grâce à un accès privilégié à des bases de données en France et aux États-Unis !

« Cette réalité incontournable fait de nous un joyau dans l'univers de la médecine prédictive. En ce sens, la société a réussi à nouer des accords stratégiques avec les plus grandes bases de données mondiales - dans le cancer du sein par exemple - nous permettant ainsi d'aboutir à un modèle de prédiction de cette pathologie reconnu en Europe. MammoRisk®, notre première solution ayant été mise sur le marché, est désormais arrivée à maturité de développement, et se trouve aujourd'hui disponible dans des centres prestigieux de France et d'Europe » ponctue finalement Stéphane Ragusa. « Dans cette logique, nous avons étendu notre offre de prédiction aux cancers les plus fréquents... Le but ? demeurer un acteur pionnier de la médecine prédictive. Et aujourd'hui, nous annonçons d'ailleurs le lancement officiel de notre bilan prédictif généraliste, qui sera totalement effectif en septembre ».

